



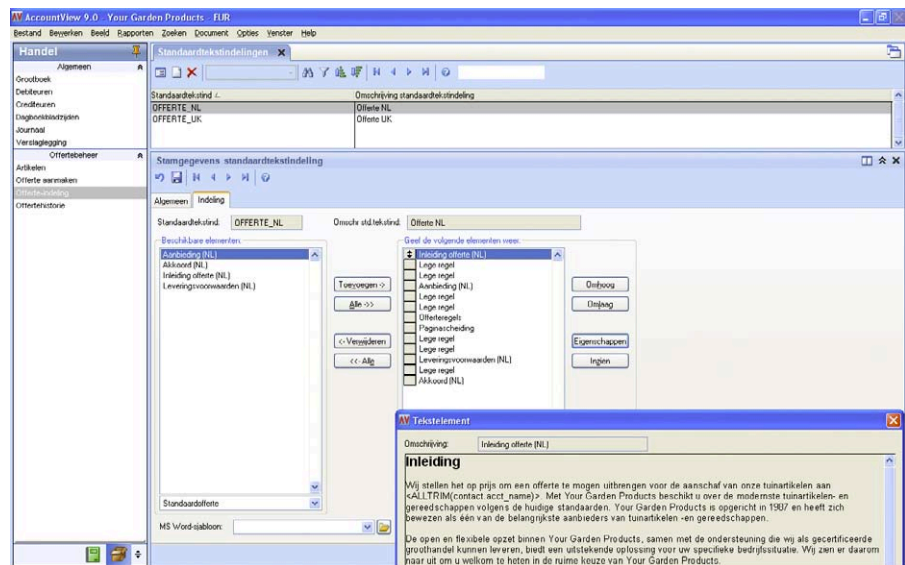
## OFFERTES

Wilt u klantgerichte én professionele offertes opstellen zonder daarin veel tijd te steken? Met de module *Offertes* maakt u offertes in de taal van uw klanten!



### VOOR WIE

Voor iedereen die controle wil hebben op het verkoopproces en de verkoopkansen wil vergroten met persoonlijke en professionele offertes.



Met de module *Offertes* beschikt u over flexibele functionaliteit om persoonlijke en professionele offertes op te stellen. Wilt u iedere offerte voorzien van een standaard-inleiding? U maakt hiervoor een standaardtekstelement aan en automatisch krijgt elke offerte uw inleiding mee.

\* Uitbreiding op de module *Facturering I*.

### PERSOONLIJKE OFFERTES

Gebruik de handige standaardtekstelementen – zoals een aanhef en uw leveringsvoorwaarden – voor uw offertes. Maak zelfs verschillende offerte-indelingen voor uw binnenlandse en buitenlandse klanten. Houd zo rekening met de specifieke situatie en wensen van uw klanten en vergroot uw slagingskans zonder extra tijd te investeren.

### FOUTLOOS

Voorkom dubbele invoer en dure fouten tijdens het verkoopproces. Neem eenvoudig de klant- en artikelgegevens uit uw orderadministratie over op uw offertes. Gebruik zo ook altijd de juiste prijsafspraken.

### COMPLETE OFFERTEHISTORIE

Houd de volledige historie van het offerteproces bij. Weet zo altijd welke verkopers het beste scoren met offertes en welke aanbiedingen vaak worden

## OFFERTES



Offertenummer	Versie	Offertebedij	Verzendbedij	Offertedatum	Offertestatus	Afwijzingsredenen	Bedrag
200910011	2	20006	20006	19-05-2009	Geaccepteerd		5.703,08
200910007	2	20006	20006	21-04-2009	Geaccepteerd		950,81
200910013	2	20004	20004	20-04-2009	Afgewezen		882,25
200910017	2	20005	20005	11-03-2009	Afgewezen	LIQUID	5.531,99
200910003	2	20002	20002	05-03-2009	Afgewezen	TUD	19.890,81
200910016	1	20006	20006	04-03-2009	Afgewezen	KWALITEIT	1071,17
200910018	1	20003	20003	24-02-2009	Afgewezen	PRUIS	1.071,16
200910019	1	20004	20004	24-02-2009	Geaccepteerd		1.788,03
200910017	1	20005	20005	24-02-2009	Gewijzigd	PRUIS	5.531,99
200910015	1	20004	20004	22-02-2009	Afgewezen	KWALITEIT	12.144,81
200910014					Afgewezen	PRUIS	7.740,13
200910013					Gewijzigd	KWALITEIT	866,95
200910012					Afgewezen	LIQUID	12.707,76
200910011					Gewijzigd	PRUIS	5.703,08
200910010					Afgewezen	KWALITEIT	642,60
200910009					Geaccepteerd		1.672,25
200910008					Afgewezen	TUD	10.912,18
200910007					Gewijzigd	KWALITEIT	950,81
200910006					Afgewezen	PRUIS	2.137,99
200910005					Geaccepteerd		21.287,73
200910004					Afgewezen	LIQUID	10.888,03
200910002					Afgewezen	KWALITEIT	2.250,16
200910003					Gewijzigd	PRUIS	19.890,81
200910001					Geaccepteerd		695,08

Vraagt u zich af waarom bepaalde aanbiedingen steeds worden afgewezen? De module *Offertes* geeft u het antwoord. Want hiermee kunt u niet alleen de complete historie van uw offertes bijhouden, maar u kunt ook inzichtelijke afwijzingsanalyses uitvoeren. Voortaan weet u precies waarom uw offertes worden afgewezen en kunt u altijd alert reageren.

afgewezen. Gebruik deze informatie ook om uw verkoopproces beter te stroomlijnen: speel sneller in op de reacties van uw klanten en grijp tijdig in bij achterblijvende resultaten.

### VERKOOPINFORMATIESYSTEEM

Stuur de activiteiten in het offertetraject beter aan dankzij de perfecte integratiemogelijkheden met de module *Verkoopinformatiesysteem*. Maak eenvoudig van elke offertewijziging automatisch een activiteit aan. Zo ziet u direct

hoeveel inspanning een offertetraject heeft gekost.

### FORSE TIJDWINST

Bespaar tijd en houd het kwaliteitsniveau van uw offertes op peil, doordat ook minder ervaren medewerkers professionele offertes kunnen aanmaken. Zo houden uw topverkopers tijd over voor belangrijke klantencontacten.

### UW VOORDEEL

- Perfecte integratie met Word, waardoor u beschikt over uitstekende en gebruiksvriendelijke functionaliteit om professionele offertes aan te maken.

- Automatisch bewaren van offertes volgens een vooraf ingestelde bestandsnaam, inclusief automatische nummering.

- Helder overzicht van alle lopende offertes inclusief de status.

- Uitgebreide standaardrapportage over offertes, waaronder aantal offertes per klant en verkoper, offertebedragen per klant en verkoper, slagingspercentages per klant en verkoper, en afwijzingsredenen per offerte.